

Bienvenidos!

«Cada vez que veas un negocio exitoso, piensa que en algún momento, alguien tomó una decisión valiente»

PETER DRUCKER



Aquí se inicia el camino a tu **transformación**



Nuestro propósito es
acompañarte en el camino hacia
tus **metas**, trabajando juntos en la
transformación de tu organización
desde las **personas** y los **procesos**.



EL SENTIDO DEL CAMBIO

«El crecimiento que buscas en tu empresa reside
en la transformación que estás evitando»



Claves en la percepción de una necesidad

- Es determinante saber **dónde estamos** para averiguar y definir **dónde queremos estar**, debiendo **planificar** con rigor el **camino** a seguir.
- Urge adquirir **conciencia** y ser **responsables** de que el cambio es un **valor absoluto** que debemos **gestionar** porque estamos obligados a **convivir** con él.
- Necesitamos **comprender** la necesidad de **adaptarnos** al medio y **fluir** con él atendiendo, con atención, las **consecuencias** empresariales **de no hacerlo**.
- Debemos abanderar la **voluntad de acción** y la **toma de decisiones**, poniendo el foco en el **rendimiento** y la **productividad** como **referentes nucleares**.
- Es **responsabilidad nuestra** analizar con **intención** y detectar con **certeza** lo que debemos **mejorar** (carencias) y lo que debemos **potenciar** (áreas de mejora).
- Es **irrenunciable** instaurar el **cambio continuo** en nuestras organizaciones como **palanca** de desarrollo y consolidación.
- Y es imperativo, para lograrlo, **apoyarnos** y **confiar** en el **conocimiento externo de terceros**, igual que tus clientes **se apoyan en el tuyo**.





El principio de todo

«Para solucionar un problema, primero debemos ser conscientes de que lo tenemos»

1.- Análisis conjunto

Nos vemos **90 minutos** por Zoom y trabajamos **juntos** el chequeo desde el **análisis**, enfocados en obtener **resultados** que te aporten **conclusiones diferenciales**.

2.- Reflexión

Con el chequeo **analizado**, te enviamos un informe con las **conclusiones** de lo **percibido** y **reflexionado** para ayudarte en la **toma de decisiones**.

3.- Puesta en acción

Con las **conclusiones** toca **actuar**, en adelante, sobre lo que debes **corregir** y **potenciar**, actuando de **catalizador** en la **consecución** de tus objetivos.

PROCESO SIN COSTE

01

RUTA180

ACOMPañAMIENTO
Y DESARROLLO

I.MODERN

INFORME DE
MODERNIZACIÓN

02

IA+IE

INTELIGENCIA
DE NEGOCIO

03

04

DSENSES

TRANSFORMACIÓN
CONTINUA

**Ejes de
acción**



RUTA180

1.

Acompañamiento y desarrollo

Para ejercer la transformación necesitamos intención, compromiso y el trabajo y atención de ambas partes.





«La meta es importante, el camino es irrenunciable»

RUTA180

Empieza el camino hacia tu propósito y tus metas

Definimos la **PLANIFICACIÓN**

Sobre el análisis de resultados del Checkup50, definiremos el **plan de acción** conjunta de **180 días**, ajustado a lo reflexionado y a las necesidades **detectadas**.

Nos ponemos en **ACCIÓN**

Trabajaremos **juntos** esos 180 días desde las **personas** y los **procesos**, atentos al **desarrollo** conjunto y enfocados en la **vigilancia** de los **indicadores** definidos.

Aseguramos la **CONTINUIDAD**

Tranquilo, al acabar la ruta **no te dejamos**, te enviamos un informe de resultados sobre lo percibido, aportando las **bases de desarrollo continuo** para tu organización.



I.MODERN

2.

Informe de modernización

¿Sabes cómo reducir costes siendo más productivo?
Nosotros te lo mostramos y te acompañamos en ello.





«Ahorra costes en tu negocio modernizando tu empresa y siendo más productivo»

I.MODERN

Reduce costes siendo más eficiente y productivo

Necesitas **RETENER**

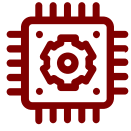
Con este informe podrás poner el foco en **optimizar** tu **experiencia** de cliente y **retención** a través de la mejora de procesos que potencian su **satisfacción**.

Podrás **AGILIZAR**

Agilizar **procesos** y aumentar la **productividad**. Modernizar aplicaciones para **automatizar** tareas repetitivas y **optimizar** tus flujos de trabajo.

Consigues **ADAPTARTE**

Adquirirás la **flexibilidad** que permite una rápida **adaptación** de tu empresa a las **cambiantes demandas** del mercado y nuevas **oportunidades de negocio**.

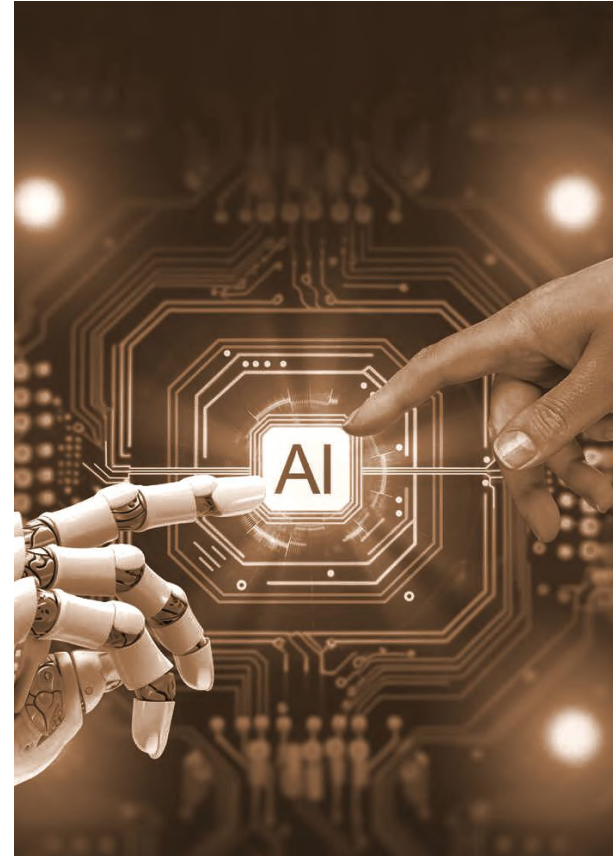


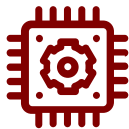
IA+IE

3.

Inteligencia Artificial + Inteligencia Emocional

Convierte a la IA en tu colaborador interno más eficiente, protegiendo tu información y optimizando tus tiempos.





«La inteligencia artificial es la herramienta que ayudará a potenciar tu inteligencia de negocio»

IA+IE

Sé productivo y rentable con inteligencia de negocio

Podrás **AUTOMATIZAR**

Con la IA podrás **automatizar** las **tareas repetitivas**, lo que **libera** tiempo en tus equipos para así **enfocarse** en actividades **estratégicas y creativas**.

Te estarás **DESARROLLANDO**

Podrás **optimizar** la toma de decisiones con análisis de datos, con objeto de analizar **patrones y tendencias** que conduzcan a decisiones **más informadas**.

Te enfocarás en **PERSONALIZAR**

La **experiencia** del cliente, interno y externo, con el uso de la IA, a través de interacciones más **eficientes** y adaptadas a las **necesidades individuales**.



DSENSES

4. Transformación continua

Confía la gestión de personas y procesos a tu app que transformará la forma de trabajar en tu empresa.





«El tiempo real es el mayor aliado en tu toma de decisiones»

DSENSES

El desarrollo de tu empresa en tu bolsillo y en tiempo real

Se antoja **NECESARIA**

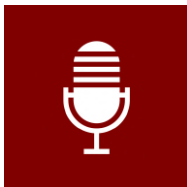
¿Cómo trabajas **sin conocer** cómo avanzan tus profesionales? Es relevante crear **indicadores de referencia** que te muestren la evolución de tu organización.

Se muestra **EFICIENTE**

Una forma idónea de acometer **cambios efectivos** en cualquier momento es conocer tus datos de negocio **en tiempo real**. ¿Qué dirías si te los ponemos en tu **bolsillo**?

Se vuelve **RENTABLE**

Conocer la **evolución** de tus profesionales y equipos es clave para **potenciar la productividad** de tu empresa, lo que redunda en la **rentabilidad** de tu **negocio**.



PODCOM

DÉJANOS SORPRENDERTE UN POCO MÁS !!

¿Has escuchado alguna vez que puedes **construir** y **gestionar** la **comunicación interna** de tus **equipos** y **departamentos** utilizando el **podcast** como herramienta de desarrollo?

No, verdad.

Pues nosotros **sí lo hacemos**. ¿Quieres saber cómo?

[Contáctanos aquí !!](#)

“

«La ignorancia sobre la íntima naturaleza de nuestra **resistencia a cambiar** es lo que mata al cambio, y no la resistencia en sí misma»

— **Douglas Smith**

X

La diapositiva del NO

- NO tengas **miedo** al cambio porque todo cambia.
- NO **confíes** en que lo que funciona, lo **siga** haciendo siempre.
- NO lo enfoques como que se te quiere **vender** algo. Aún así, **¿tú no vendes algo?**
- NO pienses que el cambio **no afecta** a tu negocio.
- NO creas que la **transformación** no es para tu empresa.
- NO permitas que un árbol (**la comodidad**) te impida ver el bosque (**la necesidad de cambio**).
- NO te aferres a la **tradicción** que está evitando tu **proyección**.
- NO dejes que la resistencia al cambio **decida** por ti.
- NO **pongas en riesgo** el año próximo por seguir enquistado en **años pasados**.
- NO **frenes** tu desarrollo tan sólo por no saber **cómo acometerlo**.
- NO **evites** tomar decisiones sólo por desconocimiento. **Pregunta !!**
- NO pienses que la **ventaja** de tus competidores es **suerte**.
- NO **esperes** a ver cómo les va a tus competidores. **Ponte tú en acción !!**
- NO quieras ser **el mejor**, desea y persigue **ser diferente**.



¿Cómo vamos a ayudarte?

Respondiendo preguntas

¿Qué **riesgos** corro, pensando a dos años vista, si **no activo** la transformación de mi empresa?

¿No es un salto demasiado **grande** transformar mi empresa si este cambio **me suena nuevo y extraño**?

¿Y si **no somos capaces** de hacer todos esos cambios y al final **no va a servir de nada** activarlos?

¿Por qué debemos activar una transformación **justo ahora**, no podemos esperar?

¿Es cierto que no utilizar la IA **puede perjudicar** a mi empresa si no me **adapto** a su uso como herramienta?

¿Y si no veo que mi sector **demande** que mi empresa deba cambiar y confío que puedo **seguir** igual?

Aportándote beneficios

Potenciarás la **productividad** de tus profesionales, incrementando el **rendimiento** global de tu negocio.

Romperás tu posición de mercado **consolidando tu valor** competitivo como **referente** para el resto.

Empezarás a formar parte del **cambio** del ecosistema de negocio, lo que te permitirá **fluir** con él.

Con los indicadores definidos en la ruta llevarás al día la **mejora** y **desarrollo** de tu negocio.

Fidelizarás a tus clientes porque ellos están sólo a **un clic de distancia** de tus competidores. De ti **depende** esa distancia.

Transformarás la empresa que **tienes** en la que **necesitas tener** para abordar con **garantía** los próximos años.

extra

¿Conoces el grado de madurez tecnológica de tu empresa?



[PREGUNTA AQUÍ
POR NUESTRO
INFORME](#)

EL POR QUÉ

¿Imaginas que tus comerciales tuviesen que localizar las direcciones de sus clientes en un **callejero** físico de los antiguos? ¿Que no pudiesen disponer de **GPS** en sus vehículos ni de **Google Maps** en sus móviles?

Aunque pueda sonarte extraño, **evitar** la transformación de tu empresa sería como si **tampoco** tuviesen callejeros y tuvieran que llegar a destino **preguntando**.

Evita que el **acomodamiento** te haga olvidar el **recuerdo** de los cambios que **necesitaste** acometer para ser quien eres **ahora** y así seguir siendo **competitivo**.

EL PARA QUÉ

La tecnología y lo digital moldea **herramientas** sin las que una empresa está en clara **desventaja**, más allá de que ella misma **no pueda percibirlo**.

Por ello el **grado** de madurez tecnológica de tu empresa es un **dato que no puedes desatender** si quieres seguir siendo competitivo.

Conocerlo aportará a tu empresa nuevas **formas de hacer** y nuevas **perspectivas de negocio**. No pierdas de vista que tus **competidores directos** ya llevan un tiempo trabajando en ello.

Recordemos...

«El progreso es imposible sin cambio.
Y aquellos que no pueden cambiar de opinión,
no pueden cambiar nada»

GEORGE BERNARD SHAW



Hablemos !



cuentanos@dsenses.com



695 165 185



www.dsenses.com



Y te invitamos a escuchar nuestro
podcast **«Así lo pensamos»**

